

## WERKSTUDENT B2B Key Account SALES (M/W/D) Werkstudent/450-Mini

### Arbeitgeber

Bowling Room

### Arbeitsort

Im Metternicher Feld 24, 56072,  
Koblenz

### Veröffentlichungsdatum

13. August 2021

### Beschreibung

Du kannst dem Papst ein Doppelbett verkaufen? Dem Eskimo verkaufst du einen Kühlschrank und bist auch noch ein Teamplayer? Dann passen wir vielleicht gut zusammen! Als Werkstudent im Sales/Marketing unterstützt du unser Team bei der Betreuung und Akquise von Event- sowie Werbekunden, beim Veranstaltungsmanagement sowie bei Marketingkampagnen.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

DAS IST DEIN STRIKE:

- Du bist für die Neukundenakquise im B2B Bereich verantwortlich
- Du suchst aktiv nach neuen Kooperationspartnern
- Du übernimmst die proaktive Ansprache unserer Kunden
- Du erzielst und steigerst Umsätze durch sinnvolle Cross- und Upselling Angebote
- Du erstellst Branchenauswertungen als Basis für die Neukundenakquise
- Du betreust unsere Kunden am Telefon oder bei persönlichen Gesprächen
- Du bearbeitest selbständig Kundenanfragen mittels unserer EDV-Systeme
- Du erstellst Kundenpräsentationen und analysierst Werbemittel und Werbeträger
- Du unterstützt uns bei der Planung und Durchführung von Vertriebskampagnen
- Du erstellst Markt- und Wettbewerbsanalysen

### Qualifikationen / Anforderungen

DAMIT KANNST DU BEI UNS PUNKTEN:

- Du studierst BWL oder ähnliches im Schwerpunkt Marketing & Vertrieb
- Du bist organisiert und ein Mensch, der anpacken will
- Du hast Lust neue Leute kennenzulernen, bist sympathisch und kommunikativ
- Du besitzt gute MS-Office-Kenntnisse
- Du bist belastbar und bewältigst täglich eine Vielzahl von Gesprächen
- Du hast optimalerweise Vorkenntnisse im Veranstaltungswesen und Projektmanagement
- Du verfügst über viele Kontakte in deiner Stadt
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch (Wort & Schrift)